

PRESSEMITTEILUNG

Bergkirchen, 29. Mai 2026

REPA auf der Venditalia: Der Taktgeber für Tempo und Effizienz im Vending-Markt

Wie ein Ersatzteil-Partner Reparaturen beschleunigt, Kosten senkt und Betreiber wie Hersteller zugleich entlastet

Die Venditalia hat einmal mehr gezeigt: Das Interesse an REPA ist groß – und wächst weiter. Vending-Betreiber aus ganz Europa und darüber hinaus sehen in REPA einen starken Partner, wenn es darum geht, technisches Know-how mit praxisnahen Lösungen und echtem Mehrwert für das Tagesgeschäft zu verbinden.

Vom Einzelteil bis zur Systemlösung: Wartung auf direktem Weg

Drei Tage lang war der REPA-Stand ein zentraler Anlaufpunkt für Fachbesucher aus Europa, Lateinamerika und den USA. Im Fokus: ein breit aufgestelltes Portfolio, das keine Wünsche offenlässt.

REPA bringt alles mit, was Betreiber im Alltag brauchen: von Zahlungssystemen über Wartungskits bis hin zu Ersatzteilen für Vending-, Superautomaten und OCS-Systeme. Dazu kommen starke After-Sales-Services, die Abläufe deutlich vereinfachen und den Betrieb am Laufen halten. So präsentierte sich REPA als One-Stop-Shop für die gesamte Vending-Branche.

Weniger Lager, mehr Fokus: OEMs dürfen Effizienz neu denken

In Gesprächen mit führenden OEMs wurde deutlich, worauf es heute ankommt: ein Partner, der nicht nur technisches Verständnis mitbringt, sondern auch aktiv zur Effizienzsteigerung beiträgt.

REPA übernimmt für seine OEM-Partner die Lagerhaltung von Originalersatzteilen und hilft damit, Kosten für Logistik und Lager zu reduzieren. Das Ergebnis: Hersteller gewinnen Freiräume, um sich voll auf Innovation, Entwicklung und Produktion zu konzentrieren.

Auch die Stimmen der Betreiber sprechen eine klare Sprache: Gefragt sind schnelle Lieferungen, hohe Warenverfügbarkeit, wettbewerbsfähige Preise sowie ein reaktionsschneller Service; sowohl bei technischen Fragen als auch in der Auftragsabwicklung.

Mehr als Logistik: Eine Plattform, die OEMs und Betreiber verbindet

„REPA ist die zentrale Plattform für Vending-OEMs. Was wir bieten, ist in dieser Form einzigartig im Markt: von der umfassenden Bevorratung originaler Ersatzteile über extrem schnelle Lieferzeiten bis hin zum transparenten Austausch relevanter KPIs mit unseren Partnern. Gleichzeitig sorgen wir dafür, dass OEMs jederzeit in engem Kontakt mit ihren Kunden bleiben“, erklärt Tobias Lange, Group Director Vending bei REPA.

Sein Fazit: „Die Kunden profitieren gleich doppelt: von einer enormen Produktauswahl und davon, dass genau das richtige Teil genau dann verfügbar ist, wenn es gebraucht wird.“

Über REPA

REPA ist Europas führender Distributor für Ersatzteile in den Bereichen Gastronomie, Kältetechnik sowie Kaffee- und Vendingmaschinen. Ein verlässlicher Partner für OEMs mit klarem Versprechen: das richtige Teil zur richtigen Zeit.

Mit dem weltweit größten sofort verfügbaren Sortiment an Original- und Universalersatzteilen, Verbrauchsmaterialien und Zubehör sowie einem hochmodernen Netzwerk automatisierter Logistikzentren setzt REPA Maßstäbe in Sachen Liefergeschwindigkeit.

Digitale Lösungen wie KI-gestützte Tools, 360°-Visualisierungen, detaillierte Explosionszeichnungen und technische Dokumentationen sorgen dafür, dass Ersatzteile schnell und sicher identifiziert werden können. Unterstützt wird dies durch ein internationales Expertenteam, das Kunden in mehr als 20 Sprachen berät.

Kurz gesagt: Mit REPA läuft der Betrieb zuverlässig – Tag für Tag.

REPA ist die europäische Division von Parts Town Unlimited.

www.repagroup.com

www.gev-online.de

Pressekontakt
REPA DEUTSCHLAND GmbH
Frau Izis Ibrahim
T +49 172 156 7770
izis.ibrahim@repagroup.com
www.gev-online.com
<https://repagroup.com>

Pressekontakt
REPA
Paola Bertini
T +39 380 77 03 809
paola.bertini@repagroup.com
<https://press.repagroup.com>
<https://repagroup.com>